

NEWS

OPEN CAMPUS 10/2 sun

12:00→16:00 (受付 11:30→)
甲南大学西宮キャンパス
事前予約不要・途中入退場自由

高校3年生はもちろん、高校1・2年生、保護者の方もご参加いただけます。



※内容は変更となる場合があります。プログラムの詳細は8月下旬にホームページにて公開します。
※本学に駐車場はございませんので、公共交通機関にてご来場ください。

【マネジメント創造学部 学部説明会】
12:00→12:50
CUBEの4年間でグローバル社会を生き抜く力を持った人物に！
ポイズ学部長が、経済・経営・グローバルを中心とした“CUBEスタイル”の学びについて説明します。

【公募制推薦入試説明会/入試体験談】
13:30→14:10
公募制推薦入試を受験する方にオススメ!!
公募制推薦入試の制度説明や、先輩の合格体験談をお届けします!

【学生講演『What is CUBE』】
14:20→15:00
CUBEの学びや学生生活とはどのようなものなのか、先輩がプレゼンテーションします!
大学に対するイメージがきっと変わるはずです!

学生企画、キャンパスツアー、個別相談など、CUBEスタイルの学びを体感できるプログラムを多数ご用意しております。最新の大学案内や、各種入試の願書、入試ガイドなども配付します。

他にも

授業公開型オープンキャンパス開催
Weekday Campus Visit
10/15 sat 11/5 sat 9:30→18:00
定員/20名(事前予約制・学年不問)

申込方法 10/15 実施分は申込みがスタートしています。下記 Web サイトよりお申込みください。
http://wdcv.net/html/20161015_konan_cube

マネジメント創造学部で実際に行われている授業に参加できる貴重な一日。
“見る”だけでなく“参加する”のがWeekday Campus Visit
授業内容はもちろん、普段のキャンパスの雰囲気や先輩たちの様子まで体感できます。

公募制推薦入学試験

出願期間

10月28日(金)～11月2日(水) (2日消印有効)

試験日

■マネジメントコース
[英語評価型] [数学評価型]
第1次選考/11月13日(日) 第1次選考/11月13日(日)
第1次選考合格者 第1次選考合格者
第2次選考/12月3日(土) 第2次選考/12月4日(日)

■特別留学コース
11月13日(日)

募集人員

■マネジメントコース 約20名
■特別留学コース 約5名
■マネジメントコース
第1次選考/岡本キャンパスで実施
第2次選考/西宮キャンパスで実施
■特別留学コース
西宮キャンパスで実施

試験会場

試験科目・配点・試験時間

■マネジメントコース

	教科	科目	配点	試験時間
第1次選考	英語評価型	外国語	コミュニケーション英語I・コミュニケーション英語II・コミュニケーション英語III・英語表現I・英語表現II	100点 60分
	数学評価型	数学	数学I・数学II・数学A	100点 60分
第2次選考	面接	個人面接*	100点	—

※ [英語評価型]の面接では、英語での応答を求めることがあります。

■特別留学コース

	教科	科目	配点	試験時間
面接		個人面接または集団面接*	100点	—

※ 特別留学コースの面接は、英語での質疑応答を含みます。



“大学で新しい自分を発見する” マネジメント創造学部のニュースペーパー

discover CUBE

KONAN UNIVERSITY Hirao School of Management
Vol.02 2016 Autumn



社会人になるって何だろう？



社会人になるなんて、まだまだ先のことだと思いませんか？
でも実社会は、今からあなたの登場を期待しながら待っています。
CUBEは、社会で活躍するために必要な能力を育てる機会がいっぱい。
マネジメント創造学部が就職に強い理由について、大公開!



〒663-8204 西宮市高松町8-33 TEL.0798-63-5741 FAX.0798-63-5749
E-mail:cube@adm.konan-u.ac.jp
<http://www.konan-cube.com>



FacebookやInstagramからもCUBEの情報を発信中!
「konancube」で検索!

甲南CUBE

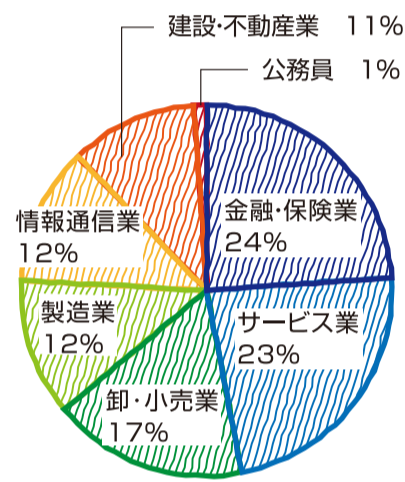
社会人になるって何だろう？

CUBEは、就職率

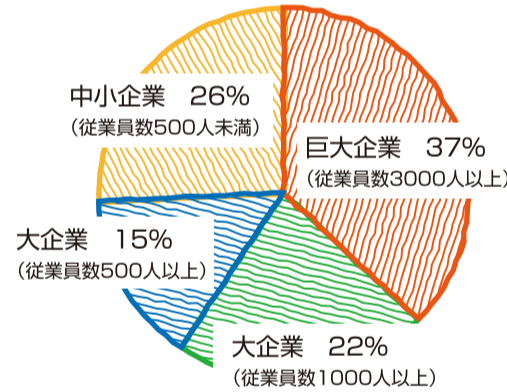
100%

(2016年3月卒業生)

業種別就職状況



規模別就職状況



主な就職先

(過去卒業生内定先から抜粋)

- 【建設・不動産業】** (株)大林組、住友林業(株)、積水ハウス(株)、大和ハウス工業(株)、(株)竹中工務店、三井ホーム(株)、(株)一条工務店、阪急不動産(株)
- 【製造業】** エスケー化研(株)、大塚製薬(株)、(株)オンワード樺山、スズキ(株)、凸版印刷(株)、日本イーライリリー(株)、(株)ノーリツ、(株)日立製作所、三菱電機(株)、モロゾフ(株)、P & G Japan(株)
- 【卸・小売業】** 青山商事(株)、アシックス商事(株)、岩谷産業(株)、(株)大塚商会、花王カスタマーマーケティング(株)、(株)サンゲツ、(株)サンリオ、JFE商事(株)、神鋼商事(株)、(株)そごう・西武、(株)三越伊勢丹ホールディングス、三菱食品(株)、(株)メタルワン、(株)ユナイテッドアローズ、レッドブル・ジャパン(株)、パナソニックコンシューマーマーケティング(株)
- 【運輸・旅行・ホテル業】** 全日本空輸(株)、日本航空(株)、近畿日本鉄道(株)、(株)JALスカイ、(株)JTB西日本、東海旅客鉄道(株)、西日本旅客鉄道(株)、花王ロジスティクス(株)、(株)阪急阪神エクスプレス
- 【マスコミ・教育・サービス業】** (株)IMAGICA、(株)サイバーエージェント、(株)日本公文教育研究会、日本赤十字社、日本郵政(株)、(株)阪急アドベンチャー、日立キャピタル(株)、(株)船井総合研究所、(株)マイナビ
- 【情報サービス・通信業】** (株)NTTドコモ、(株)NTTマーケティングアクト、トランス・コスモス(株)、(株)ニッセイコム、(株)ソフトウェアサービス
- 【金融・保険業】** (株)池田泉州銀行、SMBC日興証券(株)、第一生命保険(株)、野村證券(株)、(株)みずほフィナンシャルグループ、(株)三井住友銀行、(株)三菱東京UFJ銀行、三菱UFJ信託銀行(株)、(株)みなと銀行、明治安田生命保険(株)、(株)りそなホールディングス、尼崎信用金庫、(株)関西アーバン銀行
- 【公務員・教員】** 警視庁、東京消防庁、兵庫県教育委員会、兵庫県警
- 【大学院進学実績】** 大阪大学大学院、京都大学大学院、神戸大学大学院、慶應義塾大学大学院、Berklee College of Music、Technische Universität München、University of Leeds

「発見する」「考え抜く」「行動する」——CUBEが育てる社会人力。

1年生から段階的に学び、国際的ビジネスパーソンへ。

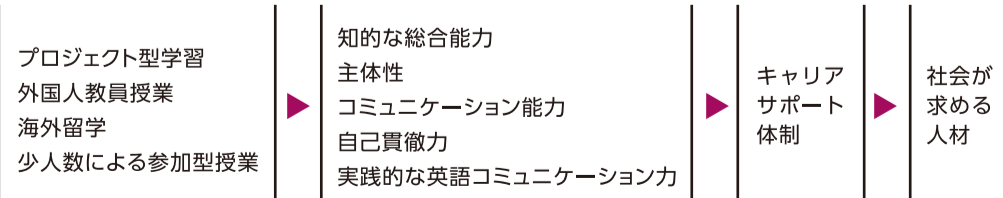
経済活動がグローバル化している現代。国内で通用していたルールや考え方だけではビジネスは発展しません。国際社会を舞台に活躍するには、豊かな発想力と、文化や環境の違いを理解し、協力しながら物事を進める姿勢が求められます。CUBE独自の学習プログラムなら、1年生からDiscovery(発見する)・考え抜く(Think)・行動する(Action)を繰り返しながら、段階的に国際的ビジネスパーソンに必要な力を身につけられます。

未来を輝かせるために、学生も教職員もベストを尽くす。

CUBEスタイルで学んでいくと、興味を持っている分野・解決したい課題・社会にどう貢献したいかなど、自然に明確になってきます。進みたい道が見えてくるのです。そこでCUBEでは1学年180人だからこそできる、きめ細かな就職サポート体制で学生をバックアップ。学生一人ひとりの個性と能力を最大限に引き出すために、多彩なプログラムや個別相談などで、学生と教職員が一緒になってベストを尽くします。その成果が「就職率100%」なのです。

CUBEスタイル

身につける力



4年生 message

01

ぼくの武器は目標達成力です

マーケティングコンペで全国優勝。諦めない姿勢が就活でも生きました。

入学時に定めた目標は「全国大学生マーケティングコンテスト」での優勝です。留学で英語力と経営学の知識を身につけ、帰国後はディスカッション形式の授業を積極的に受講することで、3年生で目標を達成しました。こうした諦めない姿勢を、就職活動での自己分析・OB訪問・面接などでも貫いたことが、内々定に繋がりました。卒業後はこの長所を生かし、新興国のインフラ発展に貢献したいです。



特別留学コース 専門商社 内々定 門馬 凌暉 さん



これがオススメ!

キャリア支援講座

ゲスト講師から、企業や仕事について実践的に学ぶための講座です。前期は、働く意味や自己分析の手法を学び、後期には、企業・業界分析の手法や面接対策について学びます。就職活動に必要な知識をたくさん吸収し、本番に役立てます。

あなたの武器は、何ですか？

マネジメント創造学部は就職に強く、2年連続就職率100%を達成！CUBEでどんな長所を身につけ、社会に評価されているのでしょうか。就職内々定者と卒業生の声を紹介します。



マネジメントコース 卒業 大塚製薬株式会社 土田 理恵子 さん

OG message

01

わたしの武器はプレゼン力です

学生時代の豊富なプレゼン体験がMR活動の説明会で役立っています。

MR(医薬情報担当者)として病院や薬局への情報提供と収集を行っています。業務の中には当社の医薬品についての説明会がありますが、CUBEでプレゼンの機会が多かったため、自信を持って臨むことができています。事前準備に時間をかけ、ポイントが伝わった結果として、「あの薬剤を使いました。患者さんが喜んでましたよ」と医師から患者さんの様子を伝え聞く時に、大きなやりがいを感じます。



これがオススメ!

プレゼンテーション大会

必修科目「基礎リテラシー」の集大成として、1年生の末に開催されます。審査員や上級生が注目する中チーム別に発表を行う、一大イベントです。問題提起力や論理性・リサーチ力・表現力が試されます。

OB message

02



マネジメントコース 卒業 株式会社サンリオ 栗野 健人 さん

苦手だった英語をCUBEで克服。今では英語を使ってビジネスをしています。

海外事業部に所属し、海外担当役員のアシスタントをしています。月の3分の1は海外出張で、英語を使う機会は非常に多いです。こんな私ですが、高校時代までは英語が苦手でした。CUBEの少人数制での英語授業、ネイティブの先生の指導、そしてカナダ留学の経験で、単なる語学力だけでなく自己主張する力や柔軟性も獲得できました。海外支社でキャラクタービジネスを展開するのが夢です。



これがオススメ!

企業訪問 in Tokyo

「海外で働きたい」「日本にいても海外と関わる仕事に」という学生のためのプログラムです。東京に本社のある企業を訪れ、海外勤務や海外との取引について直接お話を伺います。

わたしの武器は行動力です

02

人の意見を聞き、自分の考えを伝え、動く。プロジェクト型の学びが行動力の源です。

目には見えないけれど生活を変革するIT業界に興味を持ちました。就職活動中は、ITに詳しい教授に指導を仰ぎ、説明会でお会いした社員の方々に連絡を取るなど、とにかく行動しようと決意。その姿勢が内々定につながったと思います。意見を出し合いながら新しいものを創り上げるCUBEでの経験が、私の行動力を育ててくれました。どんな仕事も楽しむことのできる社会人になりたいです。



これがオススメ!

フィールドワーク

日本やアジアの産業・暮らしについて実際に現地に行き、リサーチ活動や企業へ企画提案などを行います。1年生から現場に触れ多様な社会経験を積み、同時に行動する力を育てていきます。



特別留学コース 外資系IT企業 内々定 町田 優希 さん

OG message

03

わたしの武器はねばり強さです

厳しい先生の下で指導を受けたことが法人営業でのねばり強い提案に。

法人営業部での新規開拓では、最初は全く相手にしてもらえませんでした。ねばり強く交渉を続けたところ、社長提案にまでこぎつけ「よくここまで頑張った」と社長からお言葉をいただきました。これは在学中に卒論に取り組み、先生から厳いご指導を受けて基礎から学び直して完成させた経験の賜です。現在の決済業務でも、持ち前のねばり強さでお客さまに納得いただける提案をしたいです。



マネジメントコース 卒業 株式会社三井住友銀行 渋谷 世子 さん

これがオススメ!

個別相談

CDA資格を持つCUBEのキャリア・スタッフが、マンツーマンで就職に関する相談に応じます。日頃からCUBEの学生と接しているスタッフが、個性や人柄も理解した上で一人ひとりに応じたアドバイスを行います。



OB message

04

ぼくの武器はマーケティング視点です

マーケティングの科目やプロジェクトを通じ「常に相手目線に立つ」習慣を獲得。

コンサルティング業界や金融業界を志望していましたが、商社の業務は主体的にビジネスを生み出していることに気づき、商社志望に。内々定をいただいたのは、相手の立場で物事を考える点が評価されたのだと思います。これはCUBEでマーケティングを学び「顧客満足の最大化」について考えた経験のおかげです。まずは財務で数字に強くなり、いつか自分の手で新しいビジネスを生み出したいです。



特別留学コース 卒業 慶應義塾大学大学院 進学 総合商社 内々定 西尾 龍二 さん

これがオススメ!

インターンシップ

国内外の企業や学校で、実際に就労体験をします。仕事を通じて社会に貢献することの意義を体感できるとともに、業界や職種イメージと現実との違いを知り、進路を考える際の参考にすることができます。

